



Ratgeber

Wechseln Sie nicht das Treuhandbüro bevor Sie nicht diese wichtigen Tipps bei der Wahl eines Treuhandbüros gelesen haben

- ➔ Ruf des Beraters / der Beraterin?
- ➔ Gehört er / sie einem Verband oder einer Berufsvereinigung an?
- ➔ Welche Erfahrung hat er / sie?
- ➔ Passt mir seine / ihre Philosophie (Arbeitsweise, Image, Seriosität)?
- ➔ Betrachtet er / sie meine Einzelprobleme nicht isoliert, sondern bereichsübergreifend und verfügt er / sie über Branchenkenntnisse?
- ➔ Besitzt er / sie genügend Infrastruktur und Kapazitäten, um mich nach meinen Vorstellungen unterstützen zu können?
- ➔ Verfügt er / sie über ein Beziehungsnetz, das mir dienen kann?
- ➔ Bestätigt das persönliche Gespräch, dass er / sie sich mit meinem Problem echt auseinandersetzt (Einfühlungsvermögen, Engagement, Knowhow, Erfahrung)?
- ➔ Kann er / sie mir nicht nur eine Standard-, sondern eine individuelle, auf mich zugeschnittene Lösung anbieten?
- ➔ Ist er / sie offen und kann sich auch für Laien verständlich ausdrücken? Können wir auf der gleichen Ebene kommunizieren?
- ➔ Stimmt die „Chemie“ zwischen mir und ihm / ihr?
- ➔ Strahlt er / sie Effizienz aus? Bringt er / sie Optimierungsvorschläge?
- ➔ Kennt er / sie sich mit den kantonalen Gesetzen im Bereich Steueroptimierung aus?
- ➔ Ist der Standort seines / ihres Büros für mich gut (örtliche Erreichbarkeit)?
- ➔ Ist er / sie selbst mein Ansprechpartner/in? Wenn nicht: Ist seine / ihre Stellvertretung sichergestellt und kenne ich den / die Stellvertreter/in?
- ➔ Begleitet er / sie meine Projekte von Anfang bis Ende, und lässt mich nach dem Start nicht „hängen“?
- ➔ Bin ich überzeugt, dass er / sie gegenüber Dritten die nötige Diskretion wahrt?
- ➔ Bin ich mit dem Honorar und dem Zahlungsmodus einverstanden?
- ➔ Bin ich mit dem Vertrag einverstanden? Ist er jederzeit kündbar?